令和８年度 遠軽商工会議所景気動向調査票

事業所名（任意）

※回答は統計的に集計し、個別の事業所が特定される形では公表しません。事業所名等をご記入の場合は、当所からご案内・個別相談への対応に利用します。

【以下の (1)～(22) についてお答えください。(該当する箇所に✓または記入をお願いします)】

Ⅰ．事業所の概要

（１）業種について（売上割合がもっとも高いもの一つをお選びください）

□製造　□卸売　□小売　□建設　□飲食　□理美容　□不動産　□サービス　□運輸
□その他（　　）

（２）経営者の年齢

□20～30 歳代　□40～50 歳代　□60 歳代　□70 歳代以上

（３）現在の従業員数をお答えください。(※役員・事業主・家族従業者を除く。)

□0 人　□1～5 人　□6～10 人　□11～20 人　□21 人以上

（４）直近決算の年間売上高をお答えください。

□1,000 万円未満　□1,000 万円～5,000 万円未満　□5,000 万円～１億円未満　□１億円以上

Ⅱ．業況と今後の見通し

（５）前年決算との比較について（各項目でお選びください）

項目	増加	ほぼ不変	減少	比較不可・不明
売上高	□	□	□	□
営業利益（本業の利益）	□	□	□	□
仕入・材料の単価	□	□	□	□
人件費を除くその他経費	□	□	□	□

（６）（５）で売上高が「減少」の場合、主な理由は何ですか。複数回答可。

□客数・受注件数の減少　□購入量・受注規模の縮小　□競争の激化　□人手不足による営業・受注の制限
□値上げに伴う客離れ　□取引先の廃業・取引縮小　□その他（　　）

（７）今後１年間の業況全体を、現在と比べてどう見込んでいますか。

□改善　□ほぼ不変　□悪化　□見通せない

（８）現在の資金繰りの状況をお答えください。

□厳しい　□やや厳しい　□問題ない　□やや良い　□良い　□不明

（９）今後１年間に必要と見込む資金は何ですか。複数回答可。

□通常の運転資金　□コスト上昇に対応する運転資金　□新たな取組の資金　□設備投資資金
□その他（　　）　□特に必要なし　□未定

（１０）最近１年間のコスト上昇分を、販売・受注価格にどの程度反映できていますか。

□０％　□０％超～30％未満　□30～50％未満　□50～75％未満　□75～100％未満　□100％以上
□コスト上昇なし　□不明

（１１）（１０）で100％未満の場合、十分に反映できない理由は何ですか。複数回答可。

□客離れ・受注減が心配　□競合の価格を意識　□取引先が応じない　□交渉の機会・方法がわからない
□適正な値上げ額がわからない　□契約等により価格変更が難しい　□その他（　　）

裏面へ続く→

Ⅲ 人材確保と賃上げ

（１２）現在の従業員数の過不足感をお答えください。

□過剰気味　□ちょうど良い　□不足気味　□従業員を雇用していない

（１３）（１２）で「不足気味」の場合、希望する支援は何ですか。複数回答可。

□求人・採用情報の発信　□企業説明会・人材マッチング　□シニア人材の活用　□外国人材の活用
□離職防止・職場環境改善　□IT・設備による省力化　□その他（　　）

（１４）令和８年中１年間の賃上げ状況をお答えください。（※賞与のみの増額は除く）

□実施した　□実施なし　□従業員を雇用していない

（１５）（１４）で「実施した」の場合、主な理由は何ですか。複数回答可。

□人材確保・定着　□従業員の生活への配慮　□最低賃金への対応　□業績の改善　□定期昇給
□その他（　　）

Ⅳ 販路開拓とデジタル活用

（１６）現在、販路開拓・売上拡大のために行っている取組は何ですか。複数回答可。

□商品・サービスの改良　□新商品・新サービス　□新たな顧客層・分野の開拓　□既存顧客へのフォロー
□ホームページ・SNS・ネット販売　□展示会・商談会等　□海外販路　□その他（　　）
□特に取り組んでいない

（１７）デジタルツールを活用した業務改善・売上拡大の活用状況をお答えください。

□既に活用している　□導入準備中　□関心はあるが未着手　□現時点では予定なし
□何に使えるかわからない

（１８）今後、導入・改善したい分野は何ですか。複数回答可。

□会計・給与　□勤怠・在庫・顧客管理　□ホームページ・SNS　□Google マップ等での店舗情報発信
□ネット販売　□書類の電子化　□キャッシュレス　□情報セキュリティ
□その他（　　）　□特になし

Ⅴ 事業承継と支援の希望

（１９）今後の事業承継に向けた準備状況をお答えください。

※事業承継を終えた方も、次の代への承継についてお答えください。
□具体的に準備している　□必要性を感じているが未着手　□現時点では検討していない
□廃業を考えている　□わからない

（２０）後継者の状況をお答えください。

※親族・従業員以外への引継ぎも含めてお答えください。
□決まっている　□候補はいるが未確定　□候補はいない　□未検討・わからない

（２１）事業承継について個別相談を希望しますか。

□希望する（下記に連絡先をご記入ください）　□今は希望しない

連絡担当者名＿＿＿＿＿＿＿＿　電話番号＿＿＿＿＿＿＿＿

Ⅵ その他

（２２）今後、当所に希望する支援は何ですか。優先するものを３つまで。

□事業計画の作成・見直し　□経営分析・利益改善　□価格設定・価格転嫁　□販路開拓・集客
□SNS・店舗情報の発信　□デジタル化・生成 AI 活用　□資金繰り・融資　□補助金活用　□税務・経理
□採用・人材育成・定着　□賃上げ・省力化　□事業承継　□その他（　　）

アンケートの内容は以上です。ご協力ありがとうございました。

◇返信・お問合せ先：遠軽商工会議所　TEL:0158-42-5201　FAX:0158-42-5134
E-mail:engarucci@engaru-cci.jp

※ Google フォームにてご回答の方はこちら⇒